



ХОПЕР ИНВЕСТ

Сегодня
в выпуске:

СТИЛЬ,
ОТЛИЧНЫЙ
ОТ ДРУГИХ
стр. 1, 2, 3
КАТАЙТЕСЬ
НА ЗДОРОВЬЕ,
СЧАСТЛИВЧИКИ!

стр. 3
ТЕЛЕВИЗОР
ЗА....
ЧАСТУШКУ!
стр. 4

Приложение к
«Нашему Белгороду»

СПЕЦВЫПУСК

17 мая 1994 г.

ДОРОГИЕ

ЗЕМЛЯКИ!

Вы держите в руках первый номер спецвыпуска газеты Белгородского филиала ИК «ХОПЕР-ИНВЕСТ».

В этом спецвыпуске мы хотим рассказать Вам о том, чем живет наш коллектив, какие задачи решает и как.

Нам хочется, чтобы Вы, наши акционеры, рассматривали себя не в отрыве от Белгородского филиала Инвестиционной компании, а считали ее частью своей жизни.

Пока у нашего ежемесячника нет определенного названия. Коллектив думает над ним. Мы предлагаем и Вам, уважаемые акционеры, подумать вместе с нами и высказать свои соображения и мысли.

Компания, отличная от других, вошла в российскую экономическую жизнь мощно и основательно. Компания, отличная от других, в рекордные сроки завоевала умы россиян.

Безупречная репутация, высочайший профессионализм привлекли внимание к «ХОПЕР-ИНВЕСТУ» уже сотни людей. Среди них — немало белгородцев. И эти люди не ошиблись, сделав свой выбор.

Тысячи квалифицированных менеджеров компании трудятся по 12-16 часов в сутки, заставляя «крутиться» приватизационные чеки наших акционеров как можно производительней. Пищевая промышленность, промышленность по переработке сельскохозяйственной продукции, торговли — вот тот неполный перечень предприятий, которые обеспечат акциями ваши ваучеры.

Если вы еще не стали нашим акционером — торопитесь. Не упустите свой шанс, у вас есть время подумать, но не слишком долго. «ХОПЕР-ИНВЕСТ-ФОНД» обменивает пакет акций на ваучеры только до 14 июня.

Стиль «ХОПРА» — не обещать, а делать. И это не реклама, а реальная жизнь.

16 апреля 1994 года в ДК «Энергомаш» состоялся первый розыгрыш права на льготное приобретение автомобилей со скидкой 20%. Шесть владельцев счастливых номеров сертификатов ощутили на себе реалии этого розыгрыша.

С мая подобные мероприятия будут проводиться регулярно — раз в месяц.

Но это еще не все. Инвестиционная компания «ХОПЕР-ИНВЕСТ» принимает вклады от населения под самый высокий процент в России — от 530 до 720% годовых (в зависимости от срока хранения).

Первые вкладчики Белгородского филиала уже получили свои проценты и вновь доверили их «ХОПРУ».

В IV квартале этого года в областном центре откроется фирменный магазин «ХОПЕР», где предусматривается для акционеров скидка до 30% на продукты питания отечественных производителей.

Мы убедили Вас стать нашим акционером? Прекрасно. Компания не разочарует тех, кто доверился ей.

• ХОПЕР-ИНВЕСТ — это надолго!
• ХОПЕР-ИНВЕСТ — это серьезно!
• ХОПЕР-ИНВЕСТ — это надежно!
• ХОПЕР-ИНВЕСТ — всегда с Вами!
А ВЫ?



530-720%
годовых!

Курсовая
стоимость
акций
Хопёр Инвест
Фонда
повысилась
до
35 000
рублей!

● ИНТЕРВЬЮ
**Стиль,
отличный от других**

**«ХОПЕР-ИНВЕСТ» —
это 450000000000 рублей
уставного капитала,
это — свыше 500 представительств в 82
городах России,
это — 109 продовольственных магазинов,
это — скидка при покупке продуктов на 30%,
это — право на льготное приобретение автомо-
биля.**

РОЗЫ ОТ «ХОПРА»

Слезы из ее глаз текли сами собой. Когда Татьяна Михайловна Дебелячко, — участнице ВОВ, — вручали подарок от компании «ХОПЕР-ИНВЕСТ» на 9 Мая, почему-то вдруг запершило в горле у тех, кто собрался на площади у диорамы «Курская дуга».

Но никто из акционеров «ХОПРА» и предположить не мог, что их тоже не забудут.

Две участницы войны, восемь участников тыла получили на праздник Победы от Белгородского филиала компании «ХОПЕР-ИНВЕСТ» небольшие подарки и букеты роз. А потом каждому из них на память была вручена фотография, сделанная тут же с помощью поляроида сотрудниками филиала.

Слова благодарности в адрес компании «ХОПЕР-ИНВЕСТ» в тот день шли от самого сердца, от самой души наших акционеров. По их словам, никто никогда не чувствовал их так, как «хоп-ровцы». «Не дорог подарок, — говорили пожилые люди, за плечами которых остались тяжелые годы войны, — а дорогое внимание».

Адрес: Белгород, ул. Горького, 56-а стал сегодня популярным в областном центре. Именно здесь разместился Белгородский филиал инвестиционной Компании «ХОПЕР-ИНВЕСТ».

Хопер — приток Дона. Одна из чистейших рек России. Наверное, символ чистоты, связанный с образом русской природы, лег в основу деятельности коммерческой структуры, получившей название «ХОПЕР».

На столе у Александра Викторовича Меркушева, — управляющего Белгородским филиалом инвестиционной компании «ХОПЕР-ИНВЕСТ», — много рекламных проспектов.

Интересно, а с чего все началось!

— Группа молодых бизнесменов в 1991 году начала с торговли... помидорами. Из Астрахани их поставили в Москву. По том были другие операции, со временем дело разрасталось — и вот какой получился результат.

— Вы имеете в виду, что «ХОПЕР ИНВЕСТ» — отличная от других компания!

— Именно...

(Окончание на 3—4-й стр.)

ОТЛИЧНАЯ КОМПАНИЯ!

КАТАЙТЕСЬ НА ЗДОРОВЬЕ, СЧАСТЛИВЧИКИ!

Могли ли некоторые из белгородцев предполагать, сколь многое в их жизни может зависеть от двух совершенно незнакомых девчушек пяти-шестилетнего возраста? Конечно же, нет. Но именно это и случилось 16 апреля.

ДК «Энергомаш», «ХОПЕР-Инвест» впервые в нашем городе проводит розыгрыш права на льготное приобретение автомобилей среди своих акционеров. Да еще по какой цене! Судите сами: «Москвич-2141» — 8500 тысяч рублей, «Ока» — всего 4300. Причем 20% стоимости оплачивает «ХОПЕР». Так что счастливицы за них заплатят соответственно лишь 6800 тысяч рублей либо 3440.

Конечно, не у каждого сейчас найдутся такие деньги. И здесь компания идет навстречу своим клиентам. Выиграл право на покупку автомобиля — считай, сам себе задачу задал. Во-первых, можно сразу же взять эти самые «фирменные» 20% наличными. Во-вторых, «Хопер» дает два месяца на раздумье: сможешь за это время найти необходимую сумму — оплачивай, заказывай машину нужного тебе цвета. И никаких вопросов — автомобиль «доставят» на дом.

Итак, 18 часов. В зале — акционеры «ХОПРА», представители средств массовой информации. На сцене — комиссия по проведению розыгрыша, в которую вошли как работники компании, так и «добровольцы» из числа акционеров. А в центре сцены две очаровательные малютки — Алина и Полина — главные действующие лица. Они вращают два лототрона.

Начинает Полина: в ее руке шар под номером 08. Алина хоть и младше, работать приходится вдвое больше: в ее лототроне шары с одиоцифровыми номерами. Следовательно она достает из барабана: 5 и 9. Один из ведущих представляет шары комиссии, второй крупно — чтобы и с последних рядов зала было видно — записывает полный номер 0859. И затем объявление: под этим номером значится владелец сертификата номер 0270120.

В зале — общий вздох разочарования: среди присутствующих такового не оказалось. Дежурная бригада с огромным букетом цветов сразу же выезжает по месту жительства обладателя счастливого сертификата.

А розыгрыш продолжается. Называются номера других выигравших сертификатов, но... И их владельцы в зале отсутствуют. Среди акционеров слышен шепот: «Зря пришли, машины эти уже давно там, где нужно. Пудрят мозги людям...»

Как оказалось позже, зря шептались: откуда было знать, что среди выигравших оказались жители двух райцентров нашей области — из Чернянки и Строителя? Им, конечно, «не с руки» ездить на такое мероприятие: выиграешь ли — неизвестно, а время потеряешь. Ну, а белгородцы, очевидно, этот субботний день решили посвятить дачам — огородам. Именно поэтому лишь последний выезд дежурной бригады оказался удачным: «взяли живым и доставили» прямо на сцену белгородца С. Н. Неделеева. Один из четырех имеющихся у него сертификатов в этот вечер оказался «автомобильным» и теперь менее чем за 3,5 миллиона рублей он может купить «Оку». Или получить 860 тысяч рублей (за вычетом налогов, конечно). Что более приемлемо — решать ему.

Главные действующие лица — Алина и Полина — трудились в этот вечер не напрасно: компания «ХОПЕР-ИНВЕСТ» преподнесла им пару великолепных, огромных мягких игрушек, которые они и разыграли с помощью тех же лототронов.

На такой вот радостной ноте и завершился первый белгородский розыгрыш. Но не последний. Теперь «льготная автомобилизация» будет проводиться регулярно: ведь в нынешнем году в России «на игру выставляются» 10 тысяч только автомобилей, со временем к ним добавится различная техника: бытовая, электромузыкальная и т. п.

Так что шанс оказаться в числе удачливых весьма велик. И еще одна немаловажная деталь: «выигравшие» сертификаты из игры не выбывают, они на равных участвуют с «невыигравшими» во всех последующих тиражах. Причем, обладатель нескольких сертификатов играет по каждому номеру отдельно. Представляете, что можно выиграть при счастливом «раскладе»?

И в заключение — номера «везучих» сертификатов розыгрыша 16 апреля. Право на льготное приобретение автомобилей «Москвич» приобрели владельцы сертификатов под номерами 0270120, 0269611, 0269200, автомобилей «Ока» — 0269355, 0270051, 0270461.

М. РОМАНОВ.



НА СНИМКЕ: к «ХОПРУ» пешком, из «ХОПРА» — на колесах...

СЕГОДНЯ ВЫ НАШИМ

□□□□□□□□□□

Инвестиционная Компания Хопер- Инвест



(Окончание.)

Начало на 1-й стр.)

— А в чем это заключается!

— Прежде всего, мы не раздаем пустые обещания, за каждым словом — конкретное дело.

Основное направление деятельности «ХОПЕР-ИНВЕСТ» — вложение средств наших вкладчиков и акционеров в пищевую и перерабатывающую промышленность, развитие сферы торговли, инвестирование сельского хозяйства.

— Значит, вы делаете ставку, в основном, на отечественных производителей!

— Только так. Разве русский человек не способен прокормить себя сам? Я не отбрасываю и западных партнеров, но первоочередная задача в этом плане такая: создать сеть фирменных магазинов «Хопер» и через ее систему реализовывать продукты питания отечественных фермерских хозяйств, акционерных обществ колхозов. В Белгороде планируется открыть такой магазин уже в текущем году.

— В рекламных роликах Компании говорится о более низких ценах в продовольственных магазинах «ХОПЕР». Теперь понятно, почему такое будет возмож-

СТИЛЬ, ОТЛИ

но. А что подразумевается под ценовой скидкой для акционеров!

— Это одна из льгот для акционеров. В любом городе России в фирменных магазинах «ХОПЕР» продукты питания акционерам будут отпускаться со скидкой до 30%. Поначалу документом будет являться сертификат, а когда завершится создание банковской системы «ХОПЕР», то основным платежным средством станет пластиковая карточка.

— Магазины будут арендовать или строить новые здания!

— Это будут нарядные, современные магазины, объединенные общей вывеской «ХОПЕР». Легкие модульные здания (их поставит германская фирма «Хофман») быстро устанавливаются в любом удобном месте. Процесс движения товаров будет полностью автоматизирован. С помощью компьютера будет регулироваться ассортимент магазина. Но магазины, базы — это только

началь завтра сегодня д щевый с уста лиард — 3 — обеща — А — Р билей катов. право автос ВАЗ 1 скидкс Санкт- В а и в новятс милос испыт



НА СНИМКЕ: эти шары стали счастливыми для шести акционеров «ХОПРА».

ЩЕ МОЖЕТЕ СТАТЬ АКЦИОНЕРОМ!

Чековый Инвестиционный Фонд Хопер- Инвест-Фонд

Официальный отдел

СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ

1. КОНСТАНТИНОВ Лев Игоревич — Президент ИК "Хопер-Инвест".
 2. СУЗДАЛЬЦЕВ Олег Анатольевич — Генеральный директор ИК "Хопер-Инвест".
 3. ЖИДКОВ Владимир Анатольевич — Юрист концерна "Хопер".
 4. ИГНАТЬЕВ Владимир Константинович — Начальник отдела ИК "Хопер-Инвест".
 5. ЕРОХИНА Нина Михайловна — Главный бухгалтер ИК "Хопер-Инвест".
- Никто из членов Совета директоров не имеет доли в уставном капитале фонда.

Всего три встречи

К нам ежедневно приходят десятки людей. Кто-то приобретает акции Компании, кто-то производит денежные вклады.

Вопросы посетители работникам филиала задают самые разные. Это и понятно: человек отрывает от себя, может быть, последние накопленные деньги, надеясь, что когда-нибудь это принесет ему хоть какой-нибудь доход.

Инспектора Ия Федосова, Галина Бурмистрова, Ирина Романова, Ольга Калугина и Оксана Кучменко терпеливо разъясняют посетителям их права, советуют, как лучше распорядиться денежными средствами. А недавно сотрудникам Компании самим пришлось задать несколько вопросов трем клиентам.

Три совершенно разные встречи. Три ситуации. Все трое участников разговора поверили в «ХОПЕР», конечно же, не сразу, не вдруг. Но обстоятельства для них сложились таким образом, что они уже никогда не разочаруются в компании «ХОПЕР-ИНВЕСТ».

Итак, встреча первая

Екатерина Мефодьевна Ильясова позвонила в Белгородский филиал ИК «ХОПЕР-ИНВЕСТ» с просьбой выплатить проценты по вкладам. Что подсказывал ей внутренний голос, — сказать трудно. Ведь многие инвестиционные фонды, многие банки обещают баснословные проценты, но когда дело доходит до выплат — начинаются неувязки. Поэтому сомнения у Екатерины Мефодьевны были.

И вот она на ул. Горького, 56-а.



НА СНИМКЕ: Раиса Петровна дарит подарок компании, а компания дарит каждому акционеру.

Инспектор филиала, внимательно выслушав посетительницу, предложила ей немного подождать, пока в кассе пересчитают деньги.

В это время Екатерина Мефодьевна делилась впечатлениями:

— Я рада, что реклама не подвела, а ведь муж отговаривал меня от сотрудничества с «ХОПРОМ». На собранную сумму в 500 тысяч рублей он предлагал купить доллары США. Но я все-таки не послушала его и отнесла деньги в «ХОПЕР». И сегодня я вижу, что не ошиблась. Я получила более 300 тысяч причитающихся мне процентов

за 3 месяца (к сожалению, таких сроков сейчас нет). Распорядиться этой суммой у меня проблем нет. Теперь по согласию с мужем мы решили купить на эти деньги акции Компании «ХОПЕР-ИНВЕСТ». Думаем, что поступили очень правильно: в престиже «ХОПРА», его честности и надежности больше не сомневаемся.

А если кто-то еще раздумывает: — верить обещаниям Компании или нет, — советую им отбросить эти сомнения. Становитесь акционерами ИК «ХОПЕР-ИНВЕСТ-ФОНДА».

(Окончание на 4-й стр.)

ЫЙ ОТ ДРУГИХ

Компания живет чем. Поэтому уже являются юридическим акционерного облигационного типа «Российский альянс» капиталом 200 миллионов.

красиво!
но. Как все, что «ХОПЕР-ИНВЕСТ».

он обещает!
10 тысяч автомобилей сертификаты розыгрыши дают новое приобретение «Москвич» 2141 и «Самара» с определенной скидкой прошли в Орле, где.

стоялся розыгрыш в. А с мая старыми. Так что всех, кто желает судьбу, к нам.

Причем важен такой момент: выиграв автомобиль, акционер не исключается из розыгрыша, а продолжает участвовать в розыгрышах других призов: магнитофонов, холодильников, телевизоров.

— Александр Викторович, у рядового труженика (а деятельность «ХОПРА» рассчитана именно на эту категорию людей) вызывают недоверие большие процентные ставки, которые им обещают, — от 530% и выше годовых.

— Здесь нет никакого подвоха. Высокие проценты гарантируются высокорентабельной деятельностью Компании, инвестированием денежных средств в прибыльные перерабатывающие сельхозпредприятия.

— Сама область что выиграет от деятельности «ХОПРА»?

— Прежде всего, это новые рабочие места.

Скажу сразу, — требования у нас серьезные. Работать при-

ходится по 14 часов в сутки и без выходных. Сейчас в «аппарате» филиала трудятся 20 человек. Все они приняты на конкурсной основе, прошли серьезный отбор.

Высокий интеллект, желание и умение общаться с людьми, добросовестность, стремление быстро достичь поставленной цели — вот какие требования мы предъявляем к сотрудникам. Но несмотря на это, к нам приходит много желающих. В планах филиала — открытие бюро в крупных промышленных центрах области, прием агентов по распространению акций.

— А когда начнется инвестирование хозяйств области?

— Все зависит от местных властей. Я знаю, что президент компании «ХОПЕР-ИНВЕСТ» уже встречался с главой администрации Орловской области Строевым. Между ними была достигнута договоренность об инвестировании средств в конкретные предприятия.

Отмечу, что компания готова к рассмотрению конкретных эконо-

мически обоснованных предложений деловых кругов Белгородской области. У нас уже есть некоторые предложения.

— Вы вскользь упомянули о страховой компании.

— Да, такая была создана в 1993 году. Ее уставной фонд — 4,5 миллиарда рублей. Это позволит страховой компании в ближайшее время стать ведущей в России. Сейчас создается региональная сеть филиалов по всей стране.

— Большие у Вас планы...

— Это еще не все. К лету этого года планируется создать банковскую систему «ХОПЕР». Наличие значительной сети представительств компании «ХОПЕР-ИНВЕСТ» неизбежно поставит вопрос и о собственной транспортной системе.

Разветвленная сеть филиалов компании «ХОПЕР-ИНВЕСТ» станет основой принципиально новой коммуникационной сети, воспользоваться услугами которой смогут все граждане России.

Итогом деятельности «ХОПРА» к концу 1994 года должно быть-

создание мощной российской финансово-экономической структуры, направленной на поднятие жизненного уровня россиян.

— Реклама отличной компании «ХОПЕР-ИНВЕСТ» идет сейчас очень мощно во всех средствах массовой информации. А своего информационного органа у вас нет!

— Создается своя телерадиокомпания, которая будет вести вещание по дециметровому диапазону на всю страну. Стиль «ХОПРА», — стремительность, деловитость импонируют многим россиянам.

— Известно, что «ХОПЕР-ИНВЕСТ» выходит в лидеры среди других финансовых структур, занимающихся распространением акций и работающих с вкладами населения. Этот стиль будет сохраняться и далее!

— Непременно. Надежность, быстрота, качество, низкие цены — вот те принципы, на которых строится вся деятельность компании.

Одним словом, этот стиль называется «ХОПЕР». Т. ЩЕГЛОВА.

Телевизор... за частушку

В начале апреля Белгородский филиал ИК «ХОПЕР-ИНВЕСТ» объявил конкурс на лучшую частушку и лучшую рекламу о «ХОПРЕ».

То ли призовой фонд — 1000000 рублей, то ли неутолимое желание белгородцев проявить свои способности в народном творчестве — сделали свое дело, но результат превзошел все ожидания.

Сотни конвертов с пометкой «На конкурс» пришли в отделы писем газет «Белгородская правда» и «Земля», а также в адрес Белгородского филиала ИК «ХОПЕР-ИНВЕСТ».

Дети, пенсионеры, молодые люди, целые семьи не только из Белгорода, но и самых дальних сел области пожелали высказать свое отношение к «ХОПРУ» в шуточной форме. Многие наши авторы посвятили «ХОПРУ» даже целые поэмы.

Конечно, творчество есть творчество. И здесь не обошлось без «подколов», без критики. И все же добрых слов в адрес Компании было сказано гораздо больше, чем плохих.

«Если слушать надоест Пустые обещания, Приходи в «ХОПЕР-ИНВЕСТ» Отличная компания» — приглашает пенсионер из Белгорода Иван Николаевич Пошляков.

Ученица 10 класса Света Солодовникова так оценила возможности Компании:

«Всем хорош «ХОПЕР-ИНВЕСТ» Это вам не бывший трест!

В «кармане» миллионы носит И помощи ничьей не просит».

Из Чернянки Антонина Петровна Сухоносенко вместе с частушками прислала нам такие строки: «Тот, кто улыбается каждому утреннему рассвету, любит каждую росинку на листке, поймет, что мир — прекрасен! И главное в нем — это вера в себя, вера в «ХОПЕР-ИНВЕСТ». Побудьте мысленно наедине с рекламой, проанализируйте ее содержание, и ваше будущее обеспечено».

Далее Антонина Петровна жедает Компании успехов во всем, и, по ее словам, она — всегда с нами.

Мы благодарим А. П. Сухоносенку за теплые, искренние слова. Мы благодарим всех, кто прислал на конкурс свои работы. К сожалению, газетная площадь нашего спецвыпуска не позволяет опубликовать работы всех авторов.

А теперь о самом главном и приятном. Подведены итоги конкурса частушек о «ХОПРЕ». Жюри в составе преподавателя пединститута В. Н. Рошупкина, заместителя редактора газеты «Белгородская правда» Ю. Г. Анциферова, менеджера по рекламе Белгородского областного филиала ИК «ХОПЕР-ИНВЕСТ» Т. А. Щегловой определило трех лауреатов.

Победителем конкурса стал житель с. Вязовое Краснояружского района Иван Иванович Зернов. Ему вручен цветной телевизор «Шнялис».

Второе место присуждено Вячеславу Владимировичу Сте-

панову из Берегового-2 Прохоровского района. Приз — стереокомплекс импортного производства.

Третьим призером стал белгородец Игорь Александрович Маканин. Ему по праву достался ковер.

Поощрительным призом награжден И. П. Мигачев из Белгорода.

Мы поздравляем наших лауреатов и желаем им дальнейших творческих успехов.

А вот информация для тех, кто не попал в число призеров. «ХОПЕР-ИНВЕСТ-ФОНД» объявляет конкурс для своих акционеров (читайте внимательно — для акционеров) на лучшие четверостишия и поговорку о «ХОПЕР-ИНВЕСТЕ».

УСЛОВИЯ КОНКУРСА:
Для участия в конкурсе необходимо:

1. Приобрести акции ЧИФ «ХОПЕР-ИНВЕСТ-ФОНД».

2. Выслать по адресу нахождения филиала ИК «ХОПЕР-ИНВЕСТ» четверостишие и поговорку с приложением, в котором указать:

— Ф.И.О., социальный статус, профессию, возраст, время проживания в городе, состав семьи, дополнительные сведения о себе по желанию.

— Отправить письмо на конкурс не позднее 20 МАЯ 1994 года.

ПРИЗОВОЙ ФОНД КОНКУРСА:

1 место — автомашина «ОКА».

2 место — телевизор.

3 место — видеоплеер.

Для целого ряда участников конкурса установлены поощрительные призы на сумму 2 млн. рублей.

Что такое 10000 машин для России? Это все равно, что посадить за руль все взрослое население среднего района. Много это или мало? Если хотя бы в одном городе прошла стопроцентная автомобилизация, то это уже немало. Вспомним, что в денежно-вещевых лотереях бывшего СССР разыгрывались всего около десятка машин.

Счастливицы (читай — акционеры «ХОПЕР-ИНВЕСТ-ФОНДА») смогут выиграть «Оку», «Таврию», «Москвич» и даже «Жигули» последних марок.

С марта такие розыгрыши проводятся еженедельно для всей страны и еженедельно владельцам акций «ХОПЕР-ИНВЕСТ-ФОНДА» будет доставаться 10 машин. На особо везучие номера акций выпадает суперприз — бесплатный автомобиль. Другие выигрышные номера позволяют приобрести машину со скидкой в 20, 30, 50 и 70 процентов.

Разумеется, десять машин в неделю на огромную страну — предложение не слишком заманчивое. Поэтому руководство «ХОПЕР-ИНВЕСТА» решило проводить аналогичные лотереи для отдельных регионов России, где проживают держатели акций фонда. В них будут разыгрываться от 50 до 800 машин в квартал.

Конечно, каждому хотелось бы получить машину получше — не секрет, что между моделями, заявленными устроителями розыгрыша, разница довольно существенная. Но тут уже дело за потенциальными акционерами — чем больше будет распродано акций в конкретном регионе, тем больше престижных машин будет разыгрываться там.



Хопёр инвест

Всего один ваучер!

Но именно он поможет Вам стать владельцем автомобиля, если...



...если Вы станете акционером «ХОПЕР-инвест-фонда».

Всего три встречи

(Окончание. Начало на 3-й стр.)

Встреча вторая

К ней коллектив Филиала готовился заранее. Ожидался юбилейный акционер. Кто им станет? Мужчина или женщина? Молодой человек или пенсионер? Все в напряжении поглядывали на дверь. Булет прекрасных темно-бордовых роз, купленный с утра, пылал в руках зам. управляющего М. А. Пономарева. На столике стоял сервиз, ожидая своего хозяина. Замер телеоператор. И вот открывается дверь... В первую секунду

Раиса Петровна Романова отпрянула. По какому поводу осветительные камеры и телевидение?

Ее успокоили, пояснили, что все идет своим чередом. Инспектор Ольга Калугина оформила необходимые документы. А затем... Затем Раисе Петровне открыли секрет сего торжества. Ей, юбилейному акционеру, вручили памятный подарок — чайно-кофейный сервиз и букеты цветов.

— Действительно, отличная компания, — в изумлении произнесла Раиса Петровна — этот «ХОПЕР-ИНВЕСТ».

Лучшей фразы она найти просто не могла.

Встреча третья

В ДК «Энергомаш» шел розыгрыш на право льготного приобретения автомобиля со скидкой 20 процентов.

По первому номеру выигравшего сертификата определили адрес владельца. Им оказался житель Белгорода. В зале счастливица не оказалось. Тогда старший инспектор Оксана Кучменко, фотокорреспондент газеты «Наш Белгород» В. Ечин вместе с водителем Г. Забыриным поехали к выигравшему домой. Но он вместе с женой оказался на даче. Пришлось поделиться радостной вестью лишь с соседом по

площадке.

На второй день счастличик сам пришел к нам. И вот что он рассказал:

— Было у меня несколько ваучеров. Один из них, последний, доверил «ХОПЕРУ». Именно он и оказался счастливым. От других фондов никаких известий нет. Может быть, возьму машину, а может быть, заберу деньги. Одним словом, посоветуюсь с семьей.

Три разных человека, живущие в разных местах, не подозревали о существовании друг друга. Но «ХОПЕР-ИНВЕСТ» всем троим принес немало радостных минут. Компания и далее готова радовать каждого своего акционера.

А пока она желает всем счастья и надежду на удачу.

Т. АЛЕКСАНДРОВА.



Сегодня она стала акционером «ХОПРА».

Эта бабушка думает о будущем своей внучки.

Подарок для сына

Сейчас сын Ларисы Александровны Ткачевой проходит службу в рядах вооруженных сил России. Он пока не знает, какой подарок по возвращению из ВС Российской Федерации приготовила ему мама. Сотрудники Белгородского филиала ИК «ХОПЕР-ИНВЕСТ» узнали об этом первыми. Дело в том, что Лариса Александровна, являясь акционером «ХОПЕР-ИНВЕСТ-ФОНДА» выиграла право на льготное приобретение автомобиля «Москвич 2141» со скидкой 20 процентов.

Основных средств, чтобы заплатить за стоимость «Москвича», у нее, к сожалению, не хватило. Поэтому Лариса Александровна решила взять свою «долю» деньгами. Ей была выплачена определенная сумма в тот же день, как только она заявила о своем решении.

Как распорядиться деньгами? Владелица счастливого номера сертификата часть средств тут же оставила в «ХОПРЕ», сделав вклад под 530 процентов годовых и купив еще два сертификата. А часть денег решила израсходовать на мебель.

— Будет подарок для сына. Отслужит он армию — и «приданое» готово.

Прощаясь, Лариса Александровна одарила всех сотрудников филиала очаровательной улыбкой, а потом произнесла:

— Ждите меня в скором времени в гости. Получу зарплату и обязательно приду опять за сертификатами. Не прогоните?

Нет, Лариса Александровна. В Белгородском филиале ИК «ХОПЕР-ИНВЕСТ» всегда будут рады видеть Вас. Как и всех, кто желает стать нашим акционером. Каждый может сделать подобный подарок для своего сына или своей дочери.

Сто тысяч — «Терпсихоре»

Сто тысяч рублей выделил Белгородский областной филиал Инвестиционной компании «ХОПЕР-ИНВЕСТ» балетной студии «Терпсихора».

С просьбой помочь деньгами в филиал обратилась директор областного Дворца детских общественных организаций и объединений Л. Савченко. Эти средства пойдут на обновление костюмов, обуви для маленьких танцоров.

В «Терпсихоре» занимаются девочки от шести до 17 лет. За пять лет (ровно столько существует студия) коллектив побывал во всех уголках области. Концертную программу «Терпсихоры» смогли увидеть рабочие, колхозники, студенты.

Сто тысяч рублей — сумма по нынешним временам не такая уж и большая. Но, как говорится, дорога ложка к обеду. И эти деньги как нельзя кстати пригодятся юным танцорам.

Е. КИСЛИЦИН.